GO-VIRTUAL
simplify the complex

Kraanplanning als integraal systeem bij Aertssen

In crane rental is planning geen agenda. Het is je verdedigingslinie tegen verliesuren, miscommunicatie en factuurdiscussies. Aertssen Group zocht daarom geen "beter planningsbord", maar een aanpak die standhoudt in de realiteit van de werf én doorloopt tot in finance.

In deze klantencase lees je hoe SOLUTIO Crane Planner v2.0, mobiele registratie en ERP-integratie samen één keten vormen die de inzetgraad verhoogt, herplanning beheersbaar maakt en facturatie versnelt.

Crane Planner koppelt planning, mobiele registratie en ERP-facturatie in één flow.

Aertssen Group werkt dagelijks in een realiteit waar planning geen theoretisch schema is, maar een keten van beslissingen met directe impact op veiligheid, uitvoering en marge. Een kraanopdracht is nooit gewoon een kraan. **Het is een combinatie van materieel, toebehoren, crew, timing, certificaten, opbouw en afbraak, transporten en verwachtingen van de klant.** Als één element niet klopt, verschuift de volledige puzzel. Die verschuiving kost altijd geld, tijd of rust.

Sinds 2018 bouwt Aertssen samen met GO-VIRTUAL aan die keten. In co creatie, en met de learnings uit de trajecten bij Sarens, groeide dat uit tot SOLUTIO Crane Planner v2.0. Het werd ontwikkeld als standaardapplicatie voor crane rental. Niet alleen een planningsbord, maar een platform dat de realiteit van kantoor en werf aan elkaar klikt, inclusief mobiele registratie en een sluitende doorstroom naar facturatie.

GO-VIRTUAL
simplify the complex

Wanneer planning meer is dan schuiven op een bord

In crane rental ontstaat complexiteit op twee plekken tegelijk. Aan de voorkant moet een planner razendsnel kunnen beslissen welke kraan, welk toebehoren, welke crew, op welk moment, met welke beperkingen. Aan de achterkant moet dezelfde beslissing nadien ook bewijzen dat ze klopte. Registraties moeten correct zijn, en finance moet er zonder discussie mee kunnen factureren.

Dat is precies waar veel organisaties vastlopen. Planning wordt behandeld als een operationele oefening, terwijl de echte winst of het echte verlies pas zichtbaar wordt wanneer registraties en facturatie volgen. Elke mismatch tussen wat gepland is en wat geregistreerd wordt, creëert ruis. Extra communicatie, manuele correcties, vertraging richting factuur en discussies die niemand vooruithelpen. Aertssen wilde die ruis eruit halen. Niet door harder te werken, maar door het systeem zo te bouwen dat fouten en misverstanden minder kans krijgen.

Crane Planner v2.0 plannen op inzetbaarheid

SOLUTIO Crane Planner v2.0 vertrekt niet vanuit beschikbaar, maar vanuit inzetbaar. De planning combineert kraan, toebehoren en crew als één geheel, en gebruikt **skill en certificaatmatching** als harde randvoorwaarde. Daardoor kan je niet per ongeluk iemand inplannen die een taak niet mag uitvoeren, of een combinatie maken die operationeel niet haalbaar is.

Een tweede sleutel is **conflictdetectie**. Het systeem detecteert conflicten en beperkingen terwijl je plant, niet pas wanneer het misgaat. Dat verandert het gedrag van een planningsteam. In plaats van achteraf te repareren, **plan je meteen met controle**. In plaats van paniek herplanning, krijg je scenario's en drag and drop om snel bij te sturen met zo weinig mogelijk verstoring.

Net omdat het product als standaardapplicatie gebouwd is, krijg je de voordelen van wereldklasse functionaliteit die herhaalbaar is. Wat werkt in een complexe crane rental omgeving, is geen éénmalige maatwerkpuzzel, maar een template dat schaalbaar blijft.

De mobiele app dezelfde waarheid op de werf

Het moment van waarheid zit niet op kantoor, maar op de werf. Daar wordt zichtbaar of het plan klopt. Daarom hoort bij Crane Planner een mobiele app voor operators en dispatch, met dagplanning, taakdetails, checklists en registraties.

Het effect is subtiel maar groot. **Je vervangt losse communicatie door gestructureerde, opdracht gekoppelde input.** Registraties ontstaan waar het werk gebeurt, op het moment dat het werk gebeurt. Omdat die registratie aan dezelfde opdracht hangt als de planning, verdwijnt een klassieke bron van discussie. Wat was nu eigenlijk afgesproken?

GO-VIRTUAL
simplify the complex

Integraties die de keten sluiten van planning naar factuur

Aertssen koos er bewust voor om niet te eindigen bij een goede planning, maar om de volledige keten te sluiten.

Via de integratie met Dynamics 365 F&O stroomt planningsdata en planning afgeleide data door richting facturatie. Dat is het punt waar operations en finance elkaar vinden. Geen kopieerwerk, minder interpretatie, snellere verwerking en een factuur die gebaseerd is op consistente data. Dat vertaalt zich rechtstreeks naar cashflow. Sneller factureren is sneller innen.

Daarnaast is er de **koppeling met GeoDynamics, zodat planning en mobiele registratie in één flow zitten** en veldinput rechtstreeks gekoppeld blijft aan opdrachten. Een centraal datawarehouse bundelt data uit meerdere systemen, waardoor rapportering en stuurinformatie niet afhankelijk zijn van exports en lokale waarheden, maar één consistent beeld geven voor operations en finance.

Gezamenlijke architectuur governance en versiebeheer

Wat dit traject extra sterk maakt, is dat het niet alleen over features gaat, maar over architectuur. De samenwerking is API gedreven, met uniforme datamodellen, governance en versiemanagement in wederzijdse afstemming.

Dat klinkt technisch, maar het resultaat is heel menselijk. Minder verrassingen bij wijzigingen, minder koppeling breuken, en een ecosysteem dat beheersbaar blijft wanneer de organisatie groeit of internationaliseert. Je bouwt niet op losse eilandjes, maar op een gedeelde ruggengraat.

Resultaat meer inzet minder ruis snellere financiële afwikkeling

De impact van deze aanpak zit op drie niveaus.

Operationeel ontstaat er meer inzetgraad van kranen en teams, omdat conflictsituaties en onhaalbare combinaties sneller zichtbaar worden en dus minder herplannen veroorzaken. Op de werkvloer ontstaat meer duidelijkheid. Dagplanning en taakdetails zijn beschikbaar, checklists en registraties zitten in dezelfde flow.

Financieel ontstaat er snellere en nauwkeurigere facturatie omdat registraties niet langer een manuele vertaalslag vragen richting ERP, maar via Dynamics 365 F&O in een consistente datastroom doorlopen. In combinatie met het datawarehouse resulteert dat in één bron van waarheid die operations en finance samenbrengt.

Strategisch is er nog een extra effect. Dit wordt een herhaalbaar template voor uitrol bij crane rental leiders, omdat het niet gebouwd is als éénmalig project, maar als standaardapplicatie met een solide integratie architectuur.

GO-VIRTUAL
simplify the complex

Financiële impact

Wanneer planning, registratie en facturatie niet in één flow zitten, verlies je geld op twee manieren. Eerst door vertraging, omdat facturen wachten op ontbrekende of onduidelijke input. Daarna door correcties, omdat discussies leiden tot aanpassingen, uitzonderingen en soms zelfs creditnota's. Door de integratie met Dynamics 365 F&O en het feit dat registraties rechtstreeks op opdrachten gebeuren, wordt de facturatie bij Aertssen sneller en consistenter. Dat zorgt voor een kortere doorlooptijd van prestatie naar factuur, minder manuele verwerking en meer grip op marge en cashflow.

Waarom relevant voor u

Als jouw organisatie werkt met complexe planning, met materieel, mensen, skills, safety en strakke timing, dan herken je het mechanisme. Elke afwijking kost rust, tijd en marge.

Deze case toont hoe GO-VIRTUAL die complexiteit structureel beheersbaar maakt. Eén planningswaarheid, mobiel gedragen op de werf, en financieel sluitend tot in ERP en rapportering.

Niet als losse tool. Als keten

Snellere facturatie is geen finance-truc, het is het gevolg van een sluitende planningsketen

+32 50 28 10 42
sales@go-virtual.com
www.go-virtual.com